

Rattaché au Directeur des Ventes de la Région Ouest, vous serez en charge du développement de comptes clients et partenaires sur votre secteur (Bretagne/ Pays de la Loire).

Basé à Nantes, une connaissance du tissu économique régional est indispensable pour la réussite de vos missions :

- Identification et analyse du potentiel commercial de votre secteur
- Actions de prospection pour développer votre portefeuille clients / partenaires
- Accompagnement terrain de vos partenaires pour développer le chiffre d'affaires
- Veille commerciale et remontées terrain afin d'affiner la stratégie commerciale du Groupe

Profil recherché

Professionnel confirmé, vous disposez d'un excellent relationnel, aimez relever des défis, savez travailler de façon autonome et faites preuve de ténacité.

Vous disposez d'une expérience significative dans la vente de solutions complexes, par téléphone et en direct, idéalement dans le domaine du financement.

Rémunération motivante : fixe + variable + intéressement + participation.

Voiture de fonction et avantages liés à la fonction.